

L'ASSOCIATION DES EXPORTATEURS  
POUR LES EXPORTATEURS  
ET CEUX QUI VEULENT LE DEVENIR



# STARTER

Le but de Starter est de structurer la démarche internationale de nos adhérents. Ce dispositif à façon permet d'identifier les besoins de l'entreprise dans son développement à l'international.

Co-construction entre l'entreprise et Procames, le programme d'accompagnement de 6 mois détermine les actions qui seront conduites par un chargé de mission, étudiant en fin d'études de Commerce International.

MATRICE DE  
SÉLECTION DE  
MARCHÉS

ÉTUDE DE  
MARCHÉ

LISTE DE  
PROSPECTS

*“A la tête d'une TPE de 5 personnes, j'avais la volonté et certaines compétences pour me développer à l'export, mais je me suis vite heurté au manque de temps et de ressources pour aborder efficacement les marchés étrangers. L'offre Starter de Procames est venue à point nommé pour avancer au plus vite et efficacement dans la recherche de débouchés à l'étranger.*

*Dans un premier temps, notre chargée export a fait un super travail d'analyse des marchés ciblés, en bénéficiant du support et de l'expérience des membres de l'équipe Procames. Cela nous a permis à la fois d'écarter certains pays avec des arguments solides et adaptés à nos produits, et de ne pas perdre de temps sur des marchés qui n'en valent pas la peine aujourd'hui, mais aussi de cibler certains marchés au potentiel confirmé et d'entamer une démarche de prospection ciblée.*

*La prospection a d'ailleurs porté ses fruits, avec 2 nouveaux clients en Belgique et plusieurs autres contacts intéressés à court terme.*

*Approche professionnelle de l'export + ressource dédiée = résultats concrets !*

*Et tout cela en seulement 6 mois et à un coût abordable. Bravo à toute l'équipe et à notre chargée d'étude*

Augier et Fils, Session 2019

## LE PROGRAMME DES 6 MOIS

1

Diagnostic export  
Plan d'actions



Validation par la commission

3

Prospection et recherche de  
contacts commerciaux



Création d'un fichier de  
prospects qualifiés

2

2 études de marché  
Choix d'un pays cible pour l'entreprise



Validation par la commission

4

Remise d'un rapport final  
Etudes de marchés + contacts commerciaux

### Ressources

1 chargée de Mission Procames  
3 chargés export  
2/3 chefs d'entreprises élus  
bénévoles expérimentés à  
l'international

Manifestation de clôture  
"Les Rois de l'Export"

124 entreprises  
Plus de 80 pays  
525 études

# QU'EST-CE QUE PROCAMEX?

Depuis plus de 30 ans, Procames s'est donné pour but de répondre aux besoins des entreprises en matière de commerce international. Cette association d'exportateurs propose ses nombreuses actions aux entreprises du Pays d'Arles et du Vaucluse.



## ÉVÉNEMENTS

Success Stories  
Visites d'entreprises  
Mondial de l'Export  
Rois de l'Export



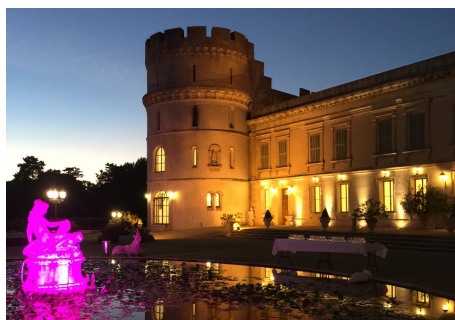
## ATELIERS THÉMATIQUES

Prospection  
Transport & logistique  
Appréhender un salon  
Incoterms et formalités douanières



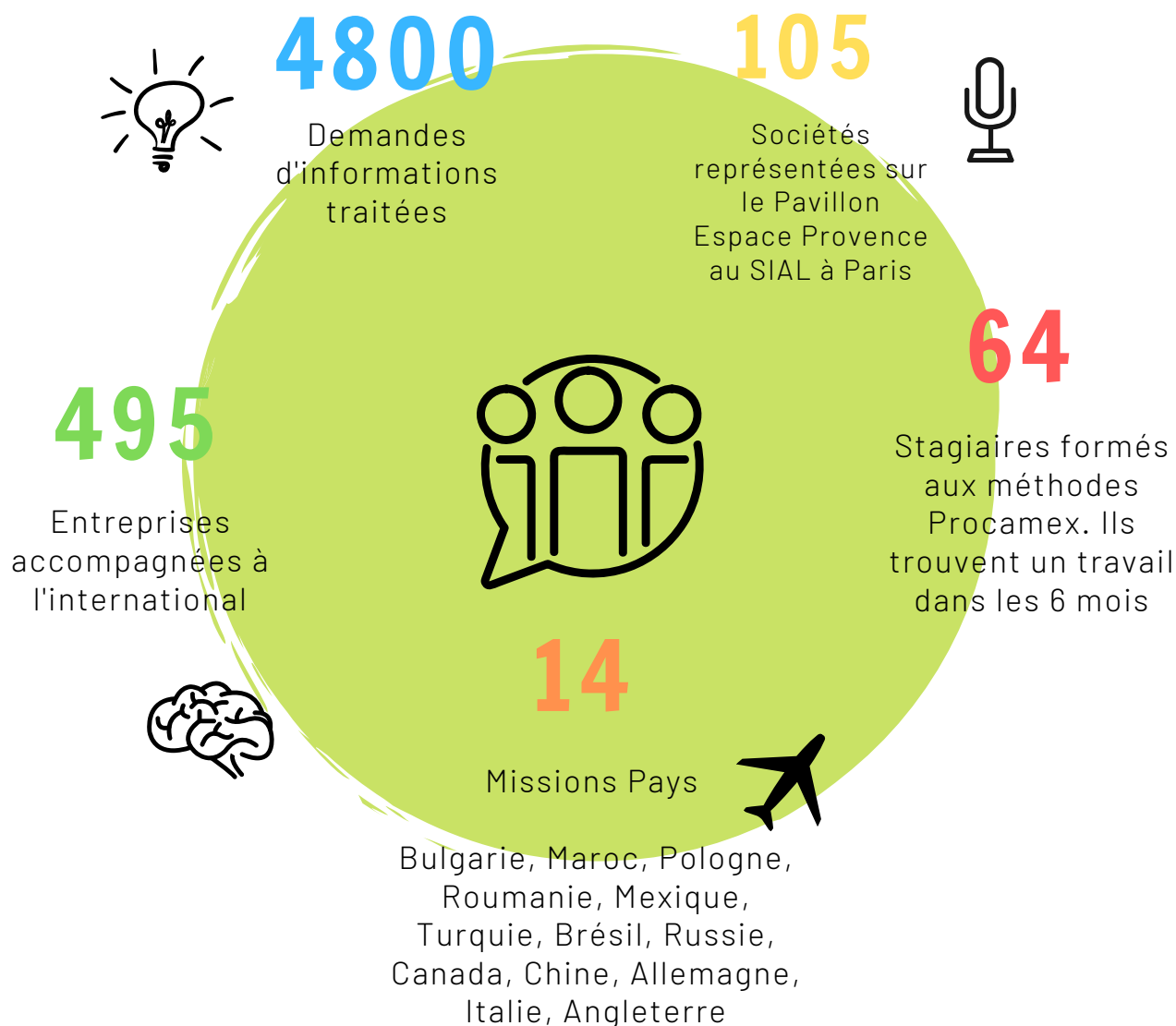
## ACCOMPAGNEMENTS

Dispositifs  
Informations  
SIAL



# PROCAMEX C'EST ...

## 30 ANS D'ACTIONS



## DE NOMBREUX PRIVILÈGES ADHÉRENTS

Carte Business Accor



Espaces disponibles au Palais des Congrès

Réduction FedEx ...

Avenue de la 1ère DFL Arles 13633 | 04 90 99 08 35 | 06 12 28 31 38

Aurore GUIGNARD | Camille PENACHO

procames@arles.cci.fr | www.procames.org



# HORIZON EXPORT

Cela fait 10 ans qu'Horizon Export a été créé. Ce dispositif est très structuré et a pour ambition de créer très rapidement un courant d'affaires.

Un étudiant étranger en Master II de Commerce International va réaliser deux tournées dans son propre pays. Après un premier cycle de prospection, il rencontrera les clients potentiels.

Un second cycle est ensuite prévu pour permettre aux chefs d'entreprises d'échanger avec les prospects les plus intéressants. Le but final est de contractualiser ses futurs clients avec l'étudiant.

PROSPECTION

DÉPLACEMENTS  
TERRAINS

RDV BTOB

*Nous avons choisi de participer à Horizon Export pour ces raisons principales : le choix de la stagiaire, le pays, et bien évidemment, pour son coût très raisonnable, pour le budget d'une petite structure comme la nôtre.*

*L'accompagnement par l'équipe Procamex tout au long de cette mission a été irréprochable et très pertinent. Notre action porte déjà ses fruits puisque nous entamons un partenariat régional en Italie. Nous avons décidé d'embaucher la stagiaire qui fait partie de notre équipe commerciale désormais.*

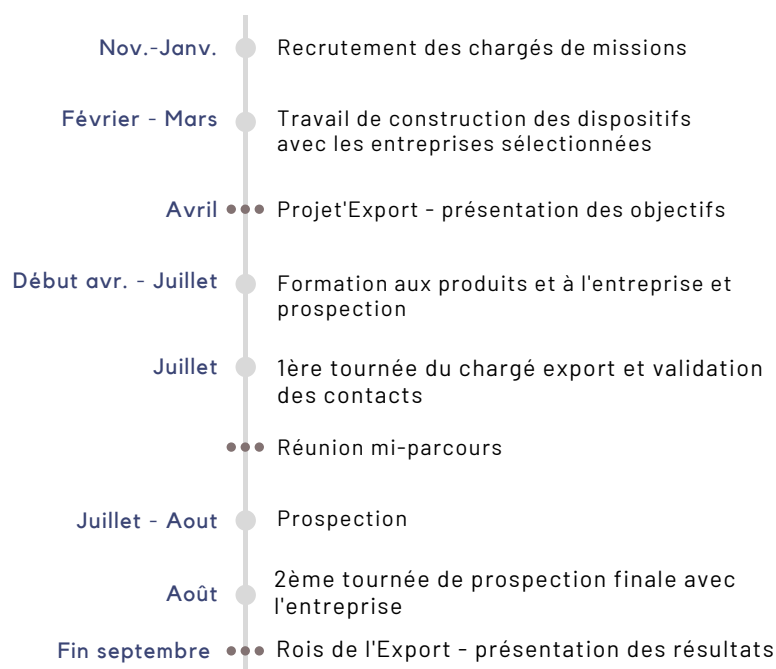
*Je recommande Procamex et son dispositif Horizon Export, et j'ai hâte de connaître la prochaine destination !*

Delbon, Session 2019



\* Bulgarie (2008), Maroc (2009), Pologne (2009), Roumanie (2010), Mexique (2011), Turquie (2012), Brésil (2013), Russie (2013), Canada (2014)

## LE PROGRAMME DES 6 MOIS



# NOS ADHÉRENTS

Procamex regroupe une soixantaine de primo exportateurs et exportateurs expérimentés qui représentent plus de 1500 emplois.



## UNE COUVERTURE QUASI MONDIALE



228 MILLIONS

D'EUROS DE  
CHIFFRE  
D'AFFAIRES



+ DE 1 500  
EMPLOIS