

L'ASSOCIATION DES EXPORTATEURS
POUR LES EXPORTATEURS
ET CEUX QUI VEULENT LE DEVENIR

STARTER

Le but de Starter est de structurer la démarche internationale de nos adhérents. Ce dispositif à façon permet d'identifier les besoins de l'entreprise dans son développement à l'international.

Co-construction entre l'entreprise et Procamex, le programme d'accompagnement de 6 mois détermine les actions qui seront conduites par un chargé de mission, étudiant en fin d'études de Commerce International.

MATRICE DE SÉLECTION DE MARCHÉS

ÉTUDE DE MARCHÉ

LISTE DE PROSPECTS

A la tête d'une TPE de 5 personnes, j'avais la volonté et certaines compétences pour me développer à l'export, mais je me suis vite heurté au manque de temps et de ressources pour aborder efficacement les marchés étrangers. L'offre Starter de Procamex est venue à point nommé pour avancer au plus vite et efficacement dans la recherche de débouchés à l'étranger.

Dans un premier temps, notre chargée export a fait un super travail d'analyse des marchés cibles, en bénéficiant du support et de l'expérience des membres de l'équipe Procamex. Cela nous a permis à la fois d'écartier certains pays avec des arguments solides et adaptés à nos produits, et de ne pas perdre de temps sur des marchés qui n'en valent pas la peine aujourd'hui, mais aussi de cibler certains marchés au potentiel confirmé et d'entamer une démarche de prospection ciblée. La prospection a d'ailleurs porté ses fruits, avec 2 nouveaux clients en Belgique et plusieurs autres contacts intéressés à court terme.

Approche professionnelle de l'export + ressource dédiée = résultats concrets !

Et tout cela en seulement 6 mois et à un coût abordable. Bravo à toute l'équipe et à notre chargée d'étude

Augier et Fils, Session 2019

LE PROGRAMME DES 6 MOIS

1

Diagnostic export
Plan d'actions



Validation par la commission

2

2 études de marché
Choix d'un pays cible pour l'entreprise



Validation par la commission

3

Prospection et recherche de contacts commerciaux



Création d'un fichier de prospects qualifiés

Ressources
1 chargée de Mission Procamex
3 chargés export
2/3 chefs d'entreprises élus bénévoles expérimentés à l'international

4

Remise d'un rapport final
Etudes de marchés + contacts commerciaux

124 entreprises
Plus de 80 pays
525 études

Manifestation de clôture
"Les Rois de l'Export"

QU'EST-CE QUE PROCAMEX ?

Depuis plus de 30 ans, Procames s'est donné pour but de répondre aux besoins des entreprises en matière de commerce international. Cette association d'exportateurs propose ses nombreuses actions aux entreprises du Pays d'Arles et du Vaucluse.



ÉVÉNEMENTS

Success Stories
Visites d'entreprises
Mondial de l'Export
Rois de l'Export



ATELIERS THÉMATIQUES

Prospection
Transport & logistique
Appréhender un salon
Incoterms et formalités douanières



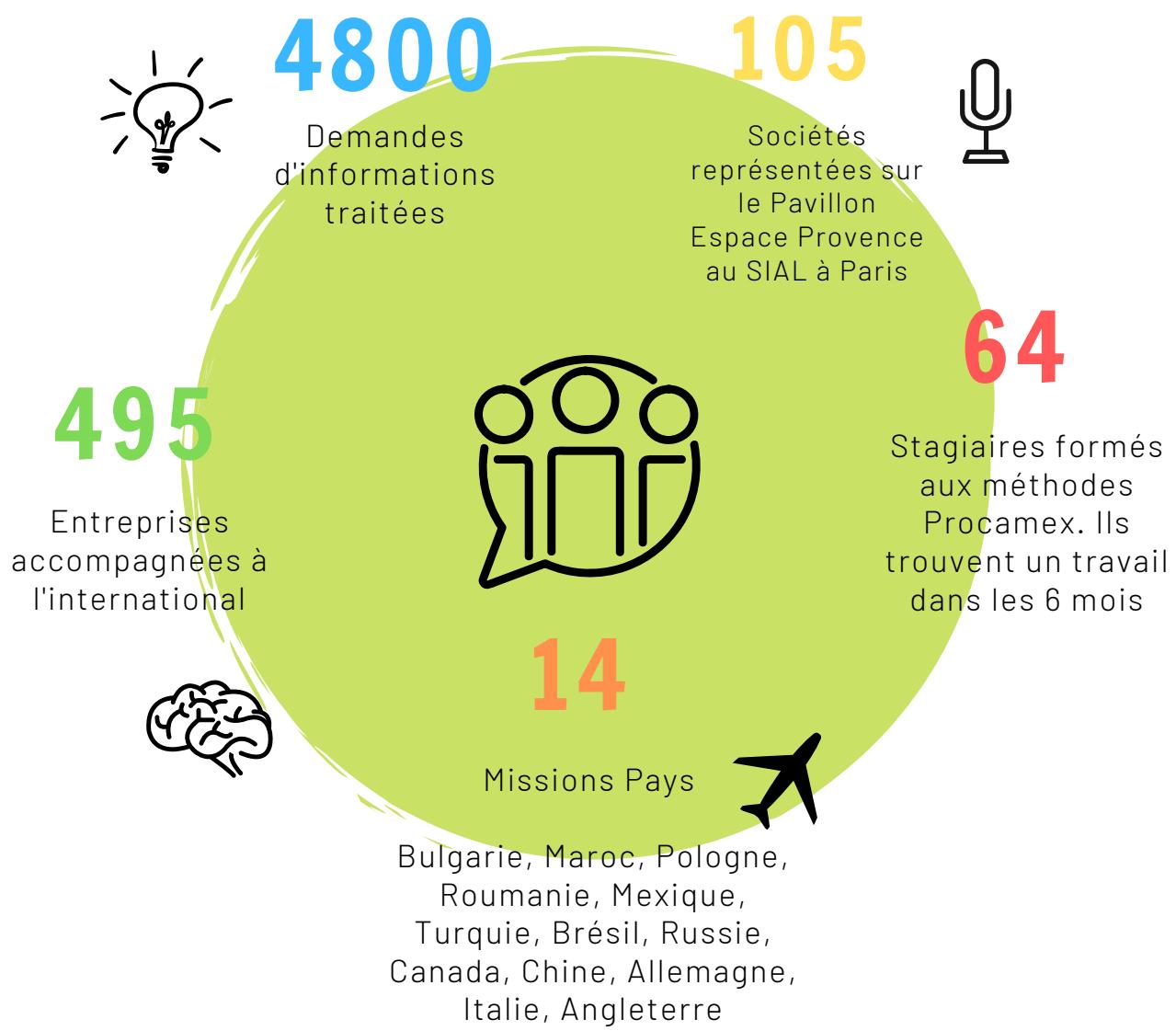
ACCOMPAGNEMENTS

Dispositifs
Informations
SIAL



PROCAMEX C'EST ...

30 ANS D'ACTIONS



DE NOMBREUX PRIVILÈGES ADHÉRENTS

Carte Business Accor



Espaces disponibles au Palais des Congrès

Réduction FedEx ...

HORIZON EXPORT

Cela fait 10 ans qu'Horizon Export a été créé. Ce dispositif est très structuré et a pour ambition de créer très rapidement un courant d'affaires.

Un étudiant étranger en Master II de Commerce International va réaliser deux tournées dans son propre pays. Après un premier cycle de prospection, il rencontrera les clients potentiels.

Un second cycle est ensuite prévu pour permettre aux chefs d'entreprises d'échanger avec les prospects les plus intéressants. Le but final est de contractualiser ses futurs clients avec l'étudiant.

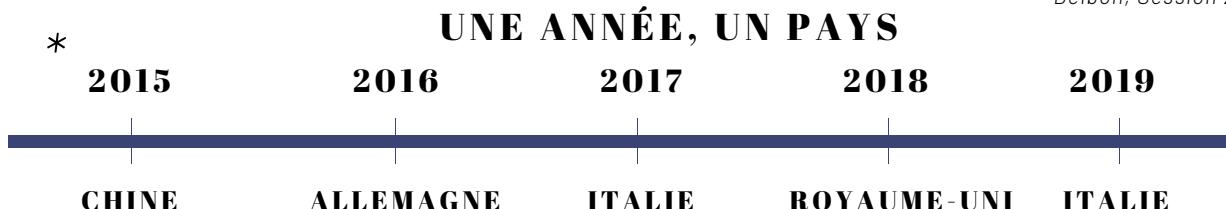
PROSPECTION

DÉPLACEMENTS
TERRAINS

RDV BTOB

Nous avons choisi de participer à Horizon Export pour ces raisons principales : le choix de la stagiaire, le pays, et bien évidemment, pour son coût très raisonnable, pour le budget d'une petite structure comme la nôtre. L'accompagnement par l'équipe Procames tout au long de cette mission a été irréprochable et très pertinent. Notre action porte déjà ses fruits puisque nous entamons un partenariat régional en Italie. Nous avons décidé d'embaucher la stagiaire qui fait partie de notre équipe commerciale désormais. Je recommande Procames et son dispositif Horizon Export, et j'ai hâte de connaitre la prochaine destination !

Delbon, Session 2019



* Bulgarie (2008), Maroc (2009), Pologne (2009), Roumanie (2010), Mexique (2011), Turquie (2012), Brésil (2013), Russie (2013), Canada (2014)

LE PROGRAMME DES 6 MOIS

Nov.-Janv.	Recrutement des chargés de missions
Février - Mars	Travail de construction des dispositifs avec les entreprises sélectionnées
Avril	Projet'Export - présentation des objectifs
Début avr. - Juillet	Formation aux produits et à l'entreprise et prospection
Juillet	1ère tournée du chargé export et validation des contacts
•••	Réunion mi-parcours
Juillet - Aout	Prospection
Août	2ème tournée de prospection finale avec l'entreprise
Fin septembre	Rois de l'Export - présentation des résultats

NOS ADHÉRENTS

Procamex regroupe une soixantaine de primo exportateurs et exportateurs expérimentés qui représentent plus de 1500 emplois.

Alpilles AUTOMATION 
Robotique - Mécanique - Électricité - Automatisme

AQUALUX INTERNATIONAL 

ArchiLog

Les mieliers du Vaucluse
AUGIER & FILS
MIEL & PRODUITS DÉRIVÉS
maison fondée en 1929

AAV COMPOSITES

BMR

L'austalé

L'ABÉCÉDAIRE de Provence



DELBON
Innovation & Biostimulants Since 1991

DELTA Logistics

ECO-TEC

FERRIER

FERRIGNO 
Made in Provence

GAUTIER semences

HCPRO

Jean MARTIN
DEPUIS 1920


Laboratoire Natur Aroma


Le Petit Olivier


la lieutenante
Vallee des Baux de Provence
AOP
Pays & Santé

MAKEEN ENERGY

MBF

MASTER SYSTEMES
Automatismes Industriels Coffres & Armoires Électriques

MATI
INDUSTRIES & TECHNOLOGIES

mc

MILLÉSIMES
AU PLUS PRÈS DES PLUS GRANDS
DEPUIS 1984

Moulin Castela France

MOULIN CORNILLE

MOULIN À HUILE DE BARBENTANE OLLIER
PRODUCTION & VENTE À LA BOUTIQUE

ARNAUD
L'huile de Paudet



PORTES ANTIQUES & RÉDITIONS

Pressoirs de Provence
• JUS ET NECTARS •

Quadrimex Chemical

SETNAG 
EXPERT ET LEADER EN ANALYSE D'OXYGÈNE

T&T shipping


VEGETAL GROW DEVELOPMENT



CAISSE D'EPARGNE CEPAC

BANQUE PALATINE 
L'Art d'être Banquier

UNE COUVERTURE QUASI MONDIALE



228 MILLIONS

D'EUROS DE
CHIFFRE
D'AFFAIRES



+ DE 1 500
EMPLOIS